

vSRM İLE ELDE EDİLEN KAZANIMLAR

- vSRM ile verimli ve hızlı bir iletişim ortamı elde edildi, tedarik süreci insana bağımlı olmaktan çıkarılarak hatalar en aza indirildi.
- vSRM kullanımı iş süreçlerinde işgücü, zaman ve kaynak tasarrufu sağladı.
- vSRM ile tedarik sürecinin tüm aşamaları ölçülebilir hale geldi. Tedarikçi performansları anında takip edilebilmeye başlandı, 8D ile sürekli iyileştirmelere destek verildi. Böylece tedarikçilerin servis kalitesi artırıldı.
- vSRM ile standart olmayan etiket kullanımı ve yeniden ERP üzerinden etiket basma ve yapıştırma gibi zaman kaybına neden olan işlemler ortadan kaldırıldı.
- vSRM kullanmaya başladıktan sonra hem günlük bilgi aktarımı, hem de e-Kanban özelliği sayesinde stok oranları minimuma çekilerek stok maliyetlerinde düşüşe destek sağlanmış oldu.
- vSRM, Rollmech Automotive'e sağlıklı, hızlı ve çevik tedarik planlaması yapması için önemli katkılar yaptı.
- Tedarik süreci için gerekli iletişim altyapısı, vSRM ile hızlı, pratik ve esnek bir şekilde kuruldu. Toplam sahip olma maliyeti ve sürdürülebilirlik maliyeti düşük bir sistem hayata geçirildi.
- vSRM ile Rollmech ve tedarikçilerindeki kasa hareketlerini ve geri dönüşümlü ambalaj envanterini takip edebilecek bir altyapı hazırlandı.

Rollmech Automotive, vSRM ile değişikliklere hızlı cevap veren, çevik bir tedarik sürecini, hatasız ve verimli bir biçimde yönetmeyi hedefliyor

"vSRM ile tedarikçilerimizle verimli ve hızlı bir iletişim platformu oluşturmayı, müşterilerimizin beklentilerine en iyi şekilde karşılık verirken işgücü ve zamandan tasarruf ederek süreçlerimizi hızlandırmayı hedefledik. vSRM'nin tedarikçi performanslarını anında takip etmemizi ve KPI raporları oluşturmamızı sağlayan yapısı, sürekli iyileştirme hedeflerimizle de örtüşüyor. ITG'nin, daima gelişmeye açık vizyonunu, tedarikçilerimize verdiği eğitim ve yaygınlaştırma desteğini, ihtiyaç duyduğumuz her an yanımızda olmalarını memnuniyetle karşılıyoruz."

Tülay Hacıoğlu ŞENGÜL
Satınalma Müdürü / Rollmech Automotive



(Ön sıra - soldan sağa): Tülay Hacıoğlu ŞENGÜL – Satınalma Müdürü / Rollmech Automotive, Fahri ÖZTÜRK – Malzeme Planlama Ekip Lideri / Rollmech Automotive, Vedat KORKUT – SAP Uzmanı, Developer / Rollmech Automotive (Arka sıra - soldan sağa): İsmail YILDIRIM – İş Geliştirme Yöneticisi / ITG, Baran BİLGİLİ – Kalite Müdür Yardımcısı / Rollmech Automotive, Bülent SÖNMEZ – Satış Pazarlama Müdürü / ITG

Otomotiv sektörü için kayar kapı sistemleri ve menteşe üretimleri gerçekleştiren ve Avrupa otomotiv sektörünün alanındaki temel oyuncularından birisi olan Rollmech Automotive, tedarik zincirinin yönetiminde ITG'nin vSRM (virtual Supplier Relationship Management) çözümünden yararlanıyor. Rollmech Automotive yöneticileri, vSRM'nin otomotiv sektörü için gereksinimleri karşılama konusundaki üstünlüğüne, esnek ve hızlı bir biçimde sonuç yaratan yapısına, ITG'nin proje sürecindeki yaklaşımına ve tedarikçilere verilen desteğin kalitesine dikkat çekerek, vSRM platformunu seçmekle doğru bir karar verdiklerini belirtiyorlar.



Tülay Hacıoğlu ŞENGÜL
Satınalma Müdürü
Rollmech Automotive

“Müşterilerimiz bize günlük olarak sipariş bilgilerini geçebilirken, biz vSRM öncesinde bu çalışma tarzını tedarikçilerimizle iletişimimize yansıtamıyorduk. ERP platformumuzun yarattığı veriyi Excel formatı ile yeniden düzenleyerek tedarikçilerle paylaşmamız çok zaman alıyordu. Bu nedenle sipariş bilgisini haftada bir kez geçebiliyorduk. vSRM ile müşterilerimizin iş yapma anlayışını tedarikçi ekosistemimize kazandırdık. Değişiklikleri hızla işleyerek tedarikçilerimize yansıtabildiğimiz, müşteri memnuniyetine hizmet eden verimli bir yapıya kavuştuk.”

1999 yılında Bursa’da yabancı sermaye ile kurulan Rollmech Automotive, Türkiye’deki genel eğilimin aksine, bir Türk yatırımcının yabancı bir şirketi satın alması ile 2009 yılında tamamen Türk şirketi oldu. Tüm yerli ve yabancı otomotiv sektörüne başarılı bir şekilde hizmet veren ve Avrupa otomotiv sektörünün alanındaki temel oyuncularından birisi olan Rollmech Automotive, kayar kapı sistemleri ve kapı menteşeleri üretiyor. Ford, Tofaş, Renault, Volkswagen, Toyota, PSA Peugeot Citroen, Mercedes, Treves, Faurecia, Teknik Malzeme, Johnson Controls ve Major SKT gibi otomotiv sektörünün önde gelen isimleriyle çalışan kuruluş, Ford’un Türkiye, Romanya, İngiltere, Almanya, İspanya ve Çin’de pazara sunulan araçları için ve çok yeni bir gelişme olarak Kuzey Amerika’daki projeleri için de kayar kapı sistemleri üretiyor.

BİLGİLERİN TEDARİKÇİLERLE PAYLAŞIMINDA YENİ BİR YOL ARAYIŞI

Rollmech Automotive Satınalma Müdürü Tülay Hacıoğlu Şengül, Rollmech Automotive bünyesine 2011 yılı başında katıldığını ve ITG ile bunun öncesinde, OEM olarak Türkiye’de faaliyet gösteren başka bir firmada çalışma fırsatı bulduklarını belirtiyor.

Şengül, ERP tarafında SAP kullanan Rollmech Automotive’in, sistem altyapısı olarak sağlam bir temele sahip olduğuna, veri tabanının üzerinde tüm bilgilerin yer aldığına, değiniyor. Ayrıca; “Tedarikçilerle en sık ve düzenli paylaşmak istediğimiz bilgi; siparişlerimizdi. Onların da bizimle paylaşması gereken çeşitli veriler vardı. SAP’den standart olarak çıkan bir bilgi vardı, ancak bu birçok tedarikçi tarafından kolay anlaşılabilir değildi. Her sayfada ayrı ayrı referansların yer aldığı, uzun sayfalar dolusu bir yapıdaydı. Arkadaşlarımız bu bilgiyi Excel formatı ile yeniden düzenleyerek tedarikçilerle paylaşıyorlardı ki yüzlerce referans için bu işi yapmak ayrı bir iş gücü ve zaman kaybı anlamına geliyordu” diyor.

“vSRM’DEN ÖNCE MÜŞTERİLERİMİZ KADAR ESNEK DEĞİLDİK”

Rollmech Automotive, ITG ile çalışmaya ve vSRM kullanmaya başlamadan önce, SAP’nin ürettiği sipariş verilerini tedarikçilerine haftada bir kez gönderebiliyordu. Oysa Rollmech Automotive’in pek çok müşterisi her gün yeni bir günün kesin siparişini de ekleyerek siparişlerini elektronik veri ile gönderiyorlardı. Sonuç olarak, Rollmech Automotive’in de aynı yapıya kavuşması, değişiklikleri hızla işleyip tedarikçilerine yansıtabilmesi gerekiyordu. Bazı opsiyonel parçalar için öngörülen sipariş miktarları değişiklik gösterebiliyor, öngörülenin dışına çıkıldığı durumlarda, acil malzeme getirilmesi gerekebiliyordu. “Müşterilerimiz, opsiyonel parçalar söz konusu olduğunda, öngördüğü miktarlardan daha farklı rakamlarda ürün çekme talebinde bulunabiliyor” hatırlatmasını yapan ve projenin ele aldığı dönemde Üretim ve Lojistik Müdürü olan Tülay Hacıoğlu Şengül, sözlerine şöyle devam ediyor: “vSRM kullanmadan önce, farklı talepler karşısında zaman zaman stokla yakalanma, zaman zaman da stoksuz yakalanma ihtimalimiz oluyordu. ‘Madem müşterimiz her gün MRP çalıştırarak bize veri gönderiyor, o zaman biz de bu anlayışa paralel olarak her gün MRP çalıştırılm ve tedarikçilerimizle bu verileri paylaşalım’ diye düşündük. Böylece -varsa- oluşan hurda ve tedarikçi iadelerini de dikkate alarak, hareketlerin otomatik olarak takip edilebileceği günlük bir

sistem kurmak istedik. Haftada bir kez MRP çalıştırılan bir yapıda, iadeler ve acil ihtiyaçlar için hemen sipariş açmamız ve manuel olarak ayrıca belirtmemiz gerekiyordu. Tüm bu güçlükleri ortadan kaldırabilmek için, tedarikçilerimizle bilgi paylaşımımızı kolaylaştırmak üzere yola çıktık.”

vSRM İLE ETİKETLEME SÜRECİNDE VERİMLİLİK ARTIŞI

Rollmech Automotive’in o dönemdeki tek ihtiyacının tedarikçilerle bilgi paylaşımını kolaylaştırmak olmadığını vurgulayan Tülay Hacıoğlu Şengül, tedarikçilerden belli bir standart çerçevesinde elektronik veri almaya da ihtiyaç duyduklarını söylüyor. “Hareket sayımız yüksek, ayda 35-40 bin kasa/kutu malzeme girişimiz oluyor, tedarikçilerimizden elektronik irsaliye ve malzemeleri etiketli olarak almak istedik” diyen Şengül, etiketleme konusundaki beklentilerine de şu sözlerle değiniyor: “Tedarikçilerden malzemeler geldiğinde her tedarikçi kendi standardındaki etiketleri kullanıyordu. Oysa ki üretim aşamasında malzeme hareketlerini el terminaleri ile yönetebilmemiz için kendi standartlarımıza uygun olması gerekiyordu. Tedarikçinin kendi etiketi ile gönderdiği malzemeleri ERP platformunda teslim alırken standartı sağlayabilmek ve FIFO’yu (First In First Out) işletebilmek için bir etiket daha basmak ve kutuların üzerine tekrar yapıştırmak durumunda kalıyorduk. Bu konuda da verimlilik sağlamalıydık.”

DETAY ve ŞEFAF TEDARİKÇİ PERFORMANS DEĞERLENDİRME İHTİYACI

Tülay Hacıoğlu Şengül, vSRM öncesinde tedarikçilerin performans değerlendirmelerini de istedikleri detayda yapamadıklarını belirtiyor: “Performans değerlendirmesini sipariş satırı bazında zamansal ve miktarsal olarak yapabilmeyi istiyorduk. Çünkü daha önce genel ve subjektif bir değerlendirme söz konusuydu. ‘Bu tedarikçi bu ay iyiydi’, ‘Bu tedarikçi bu ay kötüydü’ veya ‘Şu bakiyeleri bıraktı’ diye hafızamızda yer eden tedarikçilerimiz oluyordu ama bunların ne kadar gerçekçi olduğunu kesin rakamlarla görmeye ihtiyaç duyuyorduk.”

ITG VE vSRM İLE PROJE BAŞLIYOR

Bütün ihtiyaçlarını ortaya koyan Rollmech, ilk önce üretim ve lojistikle ilgili ihtiyaçlara odaklandı ve sonrasında da yavaş yavaş diğer birimleri de bu işe dahil etti. Şengül, o süreci şöyle anlatıyor: “Aslında şöyle bir değerlendirme yaptık: Rolport adlı bir iç iletişim platformumuz var. Tedarikçi portalını bu iç portalımızı kullanarak kendi IT ekibimize yazdırmak, dış danışmanlardan destek alarak yine Rollport üzerinde çalışacak şekilde dış firmalara taşere etmek ya da tamamen farklı bir platform kullanacak şekilde taşere etmek konusunda bir ön değerlendirme ve fizibilite çalışması yaptık. Sonunda bu işi uzman olarak yapan bir firma ile çalışmak gerektiğine karar verdik. Bu konuda çözüm sunan firmalarla görüşmeye başladık. Otomotiv sektöründeki deneyim ve bilgi birikimlerini önemseydiğimiz ITG’nin ve sürekli olarak yeni ihtiyaçlar doğrultusunda geliştirdikleri vSRM’nin beklentilerimizi karşılayacağına inanarak, Nisan 2012 itibarıyla, çalışmaya başladık. Projede hızlı ilerleme konusunda çok istekliydik. ITG de bu anlamda bize hakikaten yoğun destek verdi. İki aylık bir sürede bütün altyapıyı oluşturduk. Haziran ayında belirlenen tedarikçilerle pilot uygulamayı başlattık, Ağustos ayı itibarıyla de yaygınlaştırmayı tamamladık. İlk başta olmazsa olmaz diye

TEDARİKÇİ GÖZÜYLE vSRM

“vSRM ile malzemelerimizin teslimatına yönelik takibi çok daha hızlı ve kolay bir şekilde yapılabilir hale geldik. Günlük olarak sipariş değişiklikleri ve 6 aylık tahminler akmaya başladığı için geleceğe yönelik iş programımızı yapmamız, doğru öngörülerde bulunmamız kolaylaştı. Performansımız hataya yer bırakmayacak şekilde, şeffaf bir ortamda, gerçek rakamlarla değerlendirilmeye başlandı. Gelişimimize, iş kalitesini artırmaya destek olan bir platform kuruldu.”

belirlediğimiz modülleri devreye aldık, iyileştirmeler yaptık. Daha sonra diğer modülleri devreye almaya başladık. Örneğin, ben proje sürecinde üretim ve lojistik biriminden satınalma birimine geçtim ve bu noktada satınalma ile ilgili faaliyetler konusunda neler yapabileceğimizi arkadaşlarımızla düşünmeye başladık. vSRM ile hayata geçirdiğimiz tedarikçi portalının kapsamını sürekli olarak genişletmemiz mümkün. Şu anda tüm yerli tedarikçilerimiz vSRM platformunu kullanıyorlar.”

SÜREÇLER VE TAKİP KOLAYLAŞIYOR VERİMLİLİK ARTIYOR

Rollmech Automotive'in tüm yerli tedarikçileri vSRM'ye dahil olmuş durumda ve çok yoğun trafiği olan yerli tedarikçilerle yürütülen iş süreçleri ciddi anlamda kolaylaşmış durumda. Rollmech Automotive artık, MRP sonuçlarını tedarikçilerine hızla yansıtabiliyor. Tedarikçiler, hangi kalemlerin teslim alınıp alınmadığını sistemden anında izleyebiliyorlar, etiketler tedarikçilerden standart olarak alınıyor, elektronik irsaliye tüm tedarikçiler tarafından gönderiliyor. İnsan hatasına açık, elle yapılan depo girişleri ortadan kalkmış bulunuyor. Bunun dışında tedarikçi performansları, satır bazında hem Rollmech Automotive hem de tedarikçiler tarafından izlenebiliyor. Şu anda Rollmech Automotive, tedarikçi bazında veya tedarikçinin referansları bazında detay sevkiyat performansını izleyebilir durumda. Tülay Hacıoğlu Şengül, bundan sonraki amaçlarının sipariş teslimat performansına başka kriterler de ilave ederek, tedarikçinin tam performansını izlemek olduğunu vurguluyor: “Biz şu anda tedarikçinin lojistik performansını görüyoruz. Kalite birimi de, tedarikçinin kalite performansını izleyebiliyor. Fakat amacımız komple tedarikçi performansını değerlendiren raporlar üretebilmek ve başarılı tedarikçilerimizi belirli dönemlerde ödüllendirmek ve duyurmak için bazı etkinlikler düzenleyebilmek. Halen bu konuda çalışmalarımızı sürdürüyoruz.”

Şengül, MRP'nin haftada bir çalışmaktan günlük çalışmaya geçişle birlikte, stok iyileşmeleri elde ettiklerinde de dikkat çekiyor: “vSRM öncesinde yaşadığımız stok sıkıntıları ve maliyetlerinde ciddi bir iyileşme de yaşadık. Stok azlığı ya da fazlalığı risklerini ortadan kaldıracak uygulamaları devreye aldık ve önemli avantajlar sağladık. e-Kanban'ı hayata geçirmemizle birlikte stok seviyelerinde ideal dengeye de kavuşacağımıza inanıyoruz.” Rollmech Automotive, vSRM ile birlikte daha önce sıkıntı yaratan etiketleme sürecini de iyileştirdi. Tedarikçiler tarafından portal üzerinden basılan standart etiketlerle gelen kutuları el terminaleri ile okutarak hızla ve hatasız olarak teslim almak mümkün hale geldi. Tekrar etiket basma olayı ortadan kalktı, Zaman ve işgücü kayıpları minimize edildi. Tesiste malzeme kabul işlemlerindeki iş yoğunluğu azaldı.

KALİTE PERFORMANS TAKİBİ VE 8D İLE SÜREKLİ İYİLEŞTİRME

Rollmech Automotive, gelen siparişlerde ortaya çıkan her türlü sorunu tedarikçilerle hızlı bir şekilde paylaşabilmeyi ve iyileştirme için aksiyon alınmasını sağlamayı hedefliyordu. Bu doğrultuda, Kalite biriminin tutmuş olduğu giriş kalite kontrolü ve reddedilmiş veya sorunlu olan malzemelerle ilgili raporlar portal üzerinden yayınlanıyor. Hangi irsaliye ve sevkiyata istinaden, hangi malzemede nasıl bir hatayla karşılaşıldığı

raporlanıyor. Bu bilgilerin, ERP yerine doğrudan portala girilmesi, sorunlu malzemenin fotoğraflarının çekilerek tedarikçiye hatanın görsel olarak aktarılması, yapılan testler varsa test sonuçlarının tedarikçiye paylaşılması mümkün oluyor. Artık, hatalı ürün operasyonun hangi noktasında tespit edilirse edilsin, bir malzeme iade raporu ile tedarikçiye on-line olarak hızla aktarılabilir. Hata bildiri yapılır yapılmaz tedarikçiye ve Rollmech Automotive bünyesindeki ilgili kişilere e-posta gidiyor ve görsel olarak da iletişim kuruluyor. En önemlisi, sürekli iyileştirmeyi ve hata tekrarını engellemeyi hedefleyen, Ford tarafından geliştirilmiş olan 8D metodu, portal üzerinde tedarikçiler ile etkileşimli bir biçimde yönetiliyor. Hataların tekrarlanmaması için, tedarikçinin alması gereken önlemlerin takip edildiği 8D uygulaması için, tedarikçiye öncelikle 8D formatında bir iyileştirme talebi açılıyor. Tedarikçi söz konusu hatayla ilgili yapmış olduğu her türlü analiz, kök neden araştırmalarını ve iyileştirme faaliyetini portala giriyor. Süreç, karşılıklı olarak tedarikçi ve Rollmech Automotive'de kaliteyle ilgilenen iyileştirme ve geliştirme mühendislerinin takibinde ilerliyor. Bu konuyla ilgili veriler sayesinde, hangi tedarikçilerde sorun yaşanıyor, hangi tedarikçinin kaç tane reddedilmiş malzemesi var, 8D ile ilgili olarak hangi tedarikçilerde hangi düzeltici, önleyici faaliyetler düzenlendi gibi bilgileri içeren raporlar oluşturulabiliyor. Böylece, kalite KPI'larını portal üzerinden almak mümkün oluyor. Hem Rollmech Automotive hem de tedarikçi için şeffaf bir ortam sağlanıyor. Tedarikçi, Rollmech Automotive'in sebep olduğu bazı operasyonel aksaklıklardan dolayı malzemeyi istenilen zamanda teslim edememişse, performans hesaplaması sürecinde performans raporuna itirazda bulunabiliyor.

Rollmech Automotive, Temmuz 2012'de tedarikçilerinden toplam 1.350 tane elektronik irsaliye aldı. vSRM öncesindeki sistem devam etseydi, bir ay içinde 1.350 tane matbu evrakın elle girilmesi, 35-40 bin tane etiketin basılması ve yapılandırılması gerekcekti. Artık bu evraklar otomatik olarak dijital ortama aktarılıyor ve etiketler yapılandırılmış olarak geliyor. Rollmech Automotive, sadece bu değişim sayesinde bile çok ciddi bir işgücü ve zaman tasarrufu sağlıyor.

TEDARİKÇİLERE İTİG'İNİN DESTEĞİ

Tülay Hacıoğlu Şengül, son derece verimli bir eğitim süreci geçirildiğini belirtiyor. İTİG bu süreçte yüz yüze toplu sınıf eğitimlerinin yanı sıra tedarikçi operatörleri için kullanım kılavuzu da hazırladı. Uygulamaya geçildiğinde de tedarikçiler yalnız bırakılmadı, görsel eğitim videoları hazırlandı, öğrendiklerini uygulamada zorluk yaşayanlar için İTİG yardım masası telefonda destek verdi. Şengül, bu konuda: “Tedarikçilerimiz, bu yeni platforma uyum sağlama konusunda hiç zorluk çekmediler. Geçiş süresinde, her zaman ve her konuda İTİG'yi arayarak destek alabildiler. vSRM'yi kullanmaya başladıktan sonra her yeni uygulamayı devreye alırken de İTİG eğitim ve destek faaliyetlerine devam ediyor. Kendilerini hep yanımızda hissediyoruz,” diyor.



İsmail YILDIRIM
İş Geliştirme Yöneticisi
İTİG

“Otomotiv sektöründeki deneyim ve uzmanlığımız, vSRM'yi sürekli olarak iyileştirmemize ve geliştirmemize olanak vererek, müşterilerimiz için yarattığımız katma değeri artırmamızı sağlıyor. vSRM sistemi ile Rollmech Automotive'in ve tedarikçilerinin hayatını kolaylaştırarak, verimliliklerini artırmaya katkıda bulunmaktan memnuniyet duyuyoruz.”

TEDARİKÇİ GÖZÜYLE vSRM

“vSRM, sadece Rollmech Automotive ile sağlıklı bir iletişim kurmamızı sağlamakla kalmadı, doğrudan kalite süreçlerimize olumlu katkılarda bulundu. Sürekli iyileştirme konusundaki önceliklerimizi de destekleyen vSRM platformu, aynı zamanda stok maliyetlerimizin düşürülmesinde de etkili oldu.”

vSRM Hakkında

vSRM, ileri düzey Tedarik Zinciri Uygulamaları içeren tedarikçi ilişkileri yönetim portalıdır. Türkiye'nin yanı sıra, ABD ve Brezilya olmak üzere yurtdışındaki çok sayıda firma tarafından da kullanılan, aşağıdaki modüllerden oluşan, çoklu dil desteği olan uluslararası standartlarda bir uygulamadır.

- vSRM Satınalma Siparişleri
- vSRM Tedarikçi Programları (Tahminler)
- vSRM Elektronik Veri Transferi (EDI)
- vSRM Elektronik İrsaliye
- vSRM Borkodlu Sevkiyat Etiketleri
- vSRM e-Kanban
- vSRM Otomatik Stok Yenileme (VMI)
- vSRM BTO Hatta Sevkiyat (JIT)
- vSRM BTO Hatta Sıralı Sevkiyat (JITs in Sequence)
- vSRM Milk-Run Uygulaması
- vSRM Düzelti Önleyici Faaliyetler (DÖF/8D)
- vSRM Doküman Yönetimi
- vSRM Tedarikçi Performansı ve Raporlar
- vSRM Finansal Bilgi Paylaşımı
- vSRM Tedarikçi Fiyat Yönetimi
- vSRM Talep Yönetimi, Teklif Toplama ve Analizleri (VRFQA)
- vSRM Potansiyel/Onaylı Tedarikçi Bilgi Formu
- vSRM Mail ve SMS Servisleri
- vSRM Sanal Aktivite Takibi

vSRM kullanan Rollmec tedarikçilerinden bazıları

A.K.P. Otomotiv, Adalastik Kauçuk ve Makine, Alkor Makina Kalıp, B-Tek Metal, B.R Levent Plastik, Ballı Metal, Başarı Kalıp Otomasyon, Birlik Klips, Bodycote Istaş, Bolt Bağlantı Elemanları, Burçak Metal, CPM Otomotiv, CPS Pressform, Demetal Otomotiv, E.G Pres Metal, E.Y.D. Makina Kalıp, İmortaş, İndesta Otomotiv, İzeltiş, İzmakpar Makine, Kalite Lastik, KPS Yedek Parça, Mebant İzolasyon, Mikronmak Oto, Mipar Metal, Neşe Kimya, Norm Bursa, Obel Cıvata, Özçelik Kardeşler, Öztuğ Otomotiv, Paco Çelik Dövme, Sisan Sanayi, Soylu Kalıp, Teknik 20, Teknik Sanat, Tezel Kataforez, Tim Otomat CNC, Tunaoğlu Otomotiv, Uzman Kataforez, Uzman Yay, Yaykul Yay... Entegre Ağaç,....



ROLLMECH AUTOMOTIVE HAKKINDA

Rollmech Automotive, 1999 yılında Bursa'da kurulmuş ve sırası ile Aries, Oxford Automotive ve Wagon Automotive Gruplarında yer aldıktan sonra Şubat 2009 tarihinden itibaren bağımsız bir firma olarak yoluna devam etmiş ve Haziran 2009 tarihinde ismini Rollmech Automotive San. ve Tic. A.Ş. olarak değiştirmiştir.

Rollmech Automotive, tüm yerli ve yabancı otomotiv sektörüne birinci derece, "co-designer" ve "full system supplier" olarak başarılı bir şekilde hizmet veren ve Avrupa Otomotiv sektöründe konusunda temel oyuncuların birisi olmayı hedefleyen genç, esnek ve dinamik bir firmadır.

Portföyündeki tüm ürün ve prosesler konusundaki uzmanlık ve deneyimi, sektörün önde gelen firmaları için her konuda farklı ve yaratıcı çözümler üretebilmelerinin en temel kaynağıdır.

ITG HAKKINDA

Tedarik Zinciri Yönetimi ve ERP (Kurumsal Kaynak Planlaması) uygulamaları konusunda uzmanlaşmış bir yazılım firması olan ITG, 15 yılı aşkın süredir bu alanda hizmet veriyor. ITG, özellikle ana sanayi üretim firmalarına ve perakende gibi çok tedarikçili çalışan sektörlerle çözümler sunuyor. Tedarikçi Programları, Milkrun, VMI-Vendor Managed Inventory, Otomatik Stok Yenileme, e-Kanban, EDI gibi ileri düzey tedarik zinciri uygulamalarının yer aldığı bu çözümler arasında, Java ve XML teknolojileri ile geliştirilmiş B2B tedarik portalı vSRM (Virtual Supplier Relationship Management) özel bir konumda. Türkiye'nin yanı sıra, başta ABD, Brezilya ve İspanya olmak üzere birçok ülkede, çok sayıda firma tarafından kullanılan vSRM, altı farklı dilde kullanılan, uluslararası standartlarda bir uygulama. Bu sistemin kurulumunu gerçekleştiren ITG, müşterilerine, vSRM'in tedarikçiler arasında yaygınlaştırılması ve host edilmesi konularında da servis hizmeti sunuyor. Ayrıca ITG'nin özel ürünleri arasında, ilaç satış ve pazarlaması yapan firmalar için geliştirilmiş, saha satış aktivitelerinin planlanması, yürütülmesini ve performansı ölçümlenmelerinde kullanılan web tabanlı vAT for Pharma (Virtual Activity Tracking for Pharma) ürünü de bulunuyor. ITG'nin en önemli artlarından biri de, 80'li yıllardan bu yana, otomotiv ana sanayi (OEM) ve yan sanayi firmalarında uluslararası ERP paketlerinin uygulanması ve yerleştirmesinde görev almış deneyimli bir kadroya sahip olması.